

شرکت رباتیک ربوایران

واحد مدیریت نمایندگی



مهندس دقیق بین

۰۹۱۵-۴۱۴۵۴۲۴

roboiran2@yahoo.com

roboiran4@yahoo.com

ROBOIRAN

مشهد، بلوار وکیل آباد، تقاطع هنرستان، پلاک ۲۸۶

Design By:H.Yaghooti

معرفی شرکت:

نام شرکت: رباتیک اسطوره سازان

شماره ثبت: ۴۳۴۷۸ سهامی خاص

نام تجاری: ربوایران

شرکت اسطوره سازان رباتیک با نام تجاری ربوایران، با تلاش و همت جمعی از نخبگان، مهندسين، اساتيد دانشگاه و دانشجويان رشته های برق، مکانیک، کامپیوتر، مدیریت و روانشناسی از سال ۸۹ فعالیت خود را آغاز نموده است که در مهرماه سال ۹۰ با تلاش شبانه روزی عزیزان و نیروهای مستعد و باتلاش سیستم و در راستای ارتقای سطح رباتیک دانش آموزی و پوشش دادن به تمامی مشکلات و معضلات این حیطه، نیز با احداث ۲ کارگاه مجهز و معرفی ۴ محصول نو، پایه ای و منطبق بر فهم دانش آموز بصورت متمرکز فعالیت خود را گسترش داده است. امید است که بتوانیم با استعانت از باری خداوند متعال و سرلوحه قرارداد پیام شهدا و بیانات امام(ره) و با اشاعه فرهنگ غنی اسلام که همواره تاکید بر پیشرفت در عرصه علم و ادب دارد، کودکان، نوجوانان و جوانان عزیز کشورمان را در راه علم و دانش و ابتکار و اختراع قرار دهیم و وظیفه خودمان را در رساندن ایران اسلامی بر بلندای علم و نوآوری جهان انجام دهیم و دست تمامی عزیزانی که ما را در انجام دادن این وظیفه ملی باری نمایند صمیمانه می فشاریم و با تمام قدرت، سرعت، تلاش و کوشش همه جانبه در راه رسیدن به اهدافمان که همانا جزئی از اهداف ملت عزیزمان می باشد گام برداریم. امید است که رضایت خداوند، رهبر معظم انقلاب و مردم شهید پرورمان همواره پشتوانه راهمان باشد. همانا پیروزی نزدیک است.

Design By:H.Yaghooti

رسالت و خط مشی رباتیک ربوایران



رباتیک ربوایران چهار اصل را به عنوان رسالت و خط مشی خود تعریف نموده است:

۱- احترام به حقوق مدیران، دانش آموزان و والدین آنها جهت عدم سلب اعتماد از رباتیک ربوایران در زمینه های اقتصادی، فرهنگی، اعتقادی و آموزشی

۲- اهتمام در تولید و ارائه با کیفیت ترین ربات های آموزشی

۳- حمایت مادی، معنوی و آموزشی از نمایندگان تحت پوشش، جهت گسترش کمی و کیفی علم رباتیک در اقصی نقاط کشور

۴- توسعه و تولید علم در زمینه تکنولوژی های نوین آموزشی

امیدواریم
با عنایت خداوند متعال
بتوانیم به سهم خود قدم سازنده ای در راه پیشرفت ایران عزیزمان برداریم

Design By:H.Yaghooti

فعالیت شرکت:

تولید پکیج های آموزشی: ربو وی A و B (ویژه مهد کودک)، ربوکار، ربوبورد، تکنوربو، ربو ایران ۱ و ربوایران ۲

ارائه جزوات آموزشی برای کلیه مقاطع به همراه نرم افزارهای آموزشی

ارائه جزوه آموزشی مدرسین
برگزاری همایش ویژه نمایندگان (هر ۶ ماه یکبار)



Design By:H.Yaghooti

واحدهای کاری رباتیک ربوایران



۱- **واحد تولید:** رباتیک ربوایران با اختیار داشتن دو کارگاه مجهز جهت تولید ربات های آموزشی و همکاری با چندین واحد صنعتی برای تولید مواد خام اولیه (از جمله فوم بسته بندی با همکاری کارخانه جنرال فوم، تولید گیربکس با همکاری مجتمع صنعتی توس پلاست و تولید سازه های مکانیکی با همکاری کارخانه ایران پلاستیک) توانسته است برترین کیفیت را برای محصولات نهائی خود ارائه نماید.

۲- **واحد حمل و نقل:** ربات ها پس از تولید و مونتاژ از طریق **واحد حمل و نقل** به باربری های طرف قرارداد، ارسال و بسته به فاصله و کیفیت خطوط ترابری آن شهر، بین ۱۲ تا ۷۲ ساعت در اختیار نماینده قرار میگیرد و نماینده می تواند مرسوله خود را از باربری شهر محل سکونت خود دریافت نماید. وظیفه نظارت و پیگیری ارسال، بر عهده شرکت می باشد.

۳- **واحد آموزش:** این واحد در سه مجموعه آموزش اصول فنی علم رباتیک ویژه مدرسین و مدیران آموزشی نمایندگان، آموزش مباحث مدیریتی ویژه شخص نماینده و آموزش روشهای توسعه سیستم و افزایش فروش و بهره وری ویژه مبلغین نمایندگان آماده پاسخگویی به سوالات و آموزش نمایندگان می باشد.

۴- **واحد پشتیبانی:** ارائه خدمات پس از فروش، معرفی نامه و تأییدیه به نمایندگان و نیز پیگیری سفارشات و اطلاع رسانی از روند تولید و وضعیت سفارش نماینده توسط این واحد انجام میگیرد. (نمایندگان در هر زمینه ای که نیاز به حمایت و پشتیبانی شرکت را احساس نمایند می توانند موارد خود را با این واحد مطرح نمایند).

Design By: H. Yaghooti

موارد مالی نمایندگی ها:



شما از دو طریق دارای سود خواهید بود:

۱- سود حاصل از فروش پکیج ها

۲- سود حاصل از آموزش

و دو هزینه در روند کار خواهید داشت:

۱- هزینه حمل و نقل پکیج ها

۲- هزینه تدریس که به مدرس پرداخت می کنید

Design By: H. Yaghooti



سود حاصل از فروش پک و آموزش:

سود شما از فروش محصولات، ۳۵٪ از قیمت فروش هر پکیج می باشد (مبالغ به تومان است)

| نام ربات | میزان سودشما | قیمت پکیج برای دانش آموز |
|------------|---|--------------------------|
| ربو وی A | ۱۷۸۵۰ | ۵۱۰۰۰ |
| ربو وی B | ۲۲۰۵۰ | ۶۳۰۰۰ |
| ربوکار | ۲۱۰۰۰ | ۶۰۰۰۰ |
| ربو بورد | ۱۹۴۵۰ | ۵۵۰۰۰ |
| تکتوربو | ۱۹۴۵۰ | ۵۵۰۰۰ |
| ربوایران ۱ | ۲۶۶۰۰ | ۷۶۰۰۰ |
| ربوایران ۲ | قیمت تمام شده این یک نسبت به لوازم جانبی بین ۲۵۰ تا ۴۰۰ هزار تومان میباشد | |

هزینه دریافت شده از دانش آموز بابت آموزش به طور کامل مختص نماینده است (مبالغ به تومان است)

| نام ترم | ساعت آموزش | هزینه آموزش |
|------------|------------|-------------|
| ربو وی A | ۶ | ۴۰۰۰ |
| ربو وی B | ۱۵ | ۷۰۰۰ |
| ربوکار | ۲۱ | ۱۰۰۰۰ |
| ربو بورد | ۱۵ | ۱۰۰۰۰ |
| تکتوربو | ۱۸ | ۱۰۰۰۰ |
| ربوایران ۱ | ۲۱ | ۹۰۰۰ |
| ربوایران ۲ | ۳۰ | ۱۲۰۰۰۰ |

Design By: H.Yaghooti



هزینه ها:

به طور متوسط هزینه باربری برای ارسال هر پکیج، بین ۵۰۰ تا ۱۰۰۰ تومان می باشد. (لازم به یادآوری است با توجه به ۲۰ تا بی بودن بسته های ارسال، هزینه باربری برای ۱۰ پکیج و ۲۰ پکیج برابر می باشد)

جدول هزینه مدرسین برای ترم ۱ به شرح زیر می باشد
تعرفه مدرسین در سه درجه ۴۵۰۰۰، ۶۷۵۰۰ و ۹۰۰۰۰ تومان به ازای هر دوره می باشد

| درجه مدرس | تعداد جلسه | هزینه ترم |
|-----------|------------|-----------|
| ۱ | ۱۵ | ۹۰۰۰۰ |
| ۲ | ۱۵ | ۶۷۵۰۰ |
| ۳ | ۱۵ | ۴۵۰۰۰ |

Design By: H.Yaghooti



جمع بندی کلی مباحث مالی:

(تمامی مبالغ به تومان می باشد)

| میزان سود کل | میزان سود به ازای هر نفر | پرداختی به مدرس (درجه ۲) | پرداختی به بازرسی | پرداختی به مرکز برگزار کننده کلاس (توافقی) | سود آموزش | سود هر کیچ ریو وی B | تعداد دانش آموز |
|--------------|--------------------------|--------------------------|-------------------|--|-----------|---------------------|-----------------|
| ۲۰۰۵۰۰ | ۲۰۰۵۰ | ۴۵۰۰۰ | ۱۰۰۰۰ | ۳۵۰۰۰ | ۷۰۰۰۰ | ۲۲۰۵۰۰ | ۱۰ |
| ۳۲۳۲۵۰ | ۲۱۵۵۰ | ۴۵۰۰۰ | ۱۵۰۰۰ | ۵۲۵۰۰ | ۱۰۵۰۰۰ | ۳۳۰۷۵۰ | ۱۵ |
| ۴۴۶۰۰۰ | ۲۲۳۰۰ | ۴۵۰۰۰ | ۲۰۰۰۰ | ۷۰۰۰۰ | ۱۴۰۰۰۰ | ۴۴۱۰۰۰ | ۲۰ |

به طور متوسط سود حاصل به ازای هر دانش آموز حدود ۲۰۰۰۰ تا ۲۲۰۰۰ تومان می باشد

Design By:H.Yaghooti



سود دریافتی نمایندگان فعال:

(تمامی مبالغ به تومان می باشد)

| سود سه ماهه | متوسط سود | تعداد فروش کیچ |
|-------------|-----------|----------------|
| ۴۳۱۰۰۰۰ | ۲۱۵۵۰ | ۲۰۰ |
| ۶۴۶۵۰۰۰ | ۲۱۵۵۰ | ۳۰۰ |
| ۸۶۲۰۰۰۰ | ۲۱۵۵۰ | ۴۰۰ |

به طور متوسط حدود ۳۰ درصد نمایندگان درآمدی بین ۶۰۰ تا ۹۰۰ هزار تومان داشته و ۶۰ درصد آنها بیش از ۹۰۰ هزار تومان درآمد دارند و ۱۰ درصد از نمایندگان که تلاش و فعالیت بیشتری دارند به درآمد ماهیانه بالای یک میلیون و پانصد هزار تومان می رسند.

Design By:H.Yaghooti

سوالات متداول:



در این بخش برخی سوالاتی که غالباً از سوی متقاضیان اخذ نمایندگی مطرح میگردد را بیان نموده و سعی داریم با پاسخگویی به آنها برخی ابهامات مخاطبان را برطرف نماییم:

آیا می توانم روی این کار به عنوان شغل آینده ام حساب کنم؟

صددرصد درست است که اکنون حدود ۴ سال است که این کار رایج گردیده ولی شاهد هستیم که هم مسئولین روز به روز تمایل بیشتری به این امر پیدا می کنند و هم دانش آموزان و خانواده های آنها از سویی بکر بودن این کار فضای کار بازاری را در اختیار ما قرار می دهد که از هر سویی به نفع ماست. شاید در ابتدا، کار برای عده ای نا آشنا باشد ولی در کمتر از ۶ماه جای خود را باز میکند.

پدرم از فرهنگیان بازنشسته است، آیا این امر می تواند در این کار من موثر باشد؟

یقیناً استفاده از تجربیات ایشان در ارتباط با دانش آموزان و نیز ارتباط دادن شما با آموزش و پرورش به عنوان اصلی ترین جامعه هدف ما می تواند تاثیر زیادی در کار شما داشته باشد.

چه میزان زمان لازم است تا بتوانم از لحاظ مالی قدرتمند شوم؟

نمی توان به این سوال جواب قطعی و عددی داد. نکات اساسی در پاسخ به این سوال وجود دارد. اصولاً دو مسئله می تواند سرعت شما را برای این هدف افزایش دهد:

اول: شناخت مردم، مدیران، دانش آموزان و والدین و نیز درک نیازهای آنان

دوم: استفاده از تجربیات پیشکسوتان و مشاوره در این زمینه

با این تفاسیر زمانی حدود ۶ تا ۱۸ ماه زمان برای رسیدن به این مقصود لازم است

Design By: H.Yaghooti

سوالات متداول:



**راهکارهای اصلی پیشرفت در این زمینه چیست؟
تلاش، صبر، ارتباط با مدیران و مسئولین**

پسند حوصله برقراری ارتباط و صحبت با مدرسین و دانش آموزان را ندارم، آیا ممکن است بتوانم در این کار موفق باشم؟

به طور قاطع خدمت این دسته از عزیزان عرض میکنیم که این کار مناسب آنها نمی باشد.

آیا صرف هزینه زیاد برای تبلیغات در شروع کار لازم است؟

خبیر. کاری را که با فکر می توان پیش برد با پول پیش بردنش ضرر و ضعف است. درست است که تبلیغات باعث افزایش در آمد می شود لیکن این زمانی است که شما در کار مسلط شده و روشهای افزایش چابگاه کاری و اقتصادی خود را می دانید. این پروسه بین ۶ماه تا یک سال طول میکشد و هزینه کردن برای تبلیغات در ابتدای کار زیان بزرگی ست.

آیا کسی که رشته اش مرتبط با ریاضیک نیست، می تواند اقدام به اخذ نمایندگی نماید؟

برای مدرسین لازم است که حتماً رشته آنها مرتبط باشد ولی برای نماینده این امر ضرورتی ندارد. دانستن اصول و ترندهای مدیریت برای شخص نماینده مهمتر است.

Design By: H.Yaghooti

سوالات متداول:



علاقه زیادی به گسترش کار و تیم کاری دارم. چگونه می توانم زودتر به مسائل مدیریتی برسم؟
به کمک فایل های آموزشی مدیریت که از واحد آموزش می توانید دریافت نمایید سرعت شما برای گسترش و پیشرفت کارتان بالا می رود.

من آشنایی زیادی با مسائل مدیریتی ندارم ولی بسیار دوست دارم مدیریت نمایم. لطفا راهنمایی کنید؟
مدیریت بیشتر امری اکتسابی است. بسیار مهم است که بدانید شما زمانی می توانید کاری را خوب مدیریت کنید که قبل از آن تجربه انجامش را به صورت موفق داشته باشید.

Design By:H.Yaghooti

برخی نکات لازم جهت اخذ نمایندگی:



بعد از مطالعه فایل، در صورت تمایل به پذیرش نمایندگی، فایل ضمیمه ایمیل به عنوان درخواست را تکمیل نموده و از طریق ایمیل برای همکاران ما ارسال نمایید.

روند اجرایی پذیرش نمایندگی ها، در فایلی جداگانه تهیه شده که به آدرس الکترونیکی متقاضیان واجد شرایط که فرم درخواست آنان از طرف مدیریت تأیید گردد ارسال خواهد شد.

روند پذیرش نمایندگی حداکثر با برنامه ریزی های صورت گرفته از ۷ تا ۱۰ روز قابل پیگیری می باشد.

قرارداد تنظیم شده اولیه به صورت ۶ماهه بوده و در صورت پیگیر بودن شخص نماینده در گسترش علم رباتیک در شهر محل نمایندگی، قرارداد به صورت دوساله تمدید می گردد.

در صورت تمایل به کسب نمایندگی انحصاری و یا نمایندگی استانی، شرایط اعطای آن را از مسئول مربوطه جویا شوید.

(ضمناً، شرکت در کلان شهرهای تهران، اصفهان، تبریز و شیراز، نمایندگی انحصاری اعطا نمی نماید)

مدیریت نمایندگی شرکت رباتیک رهو ایران

Design By:H.Yaghooti